

L'ENTREPRISE

Créé en 1998, nous accompagnons nos clients dans le déploiement de leur identité visuelle physique.

Déploiement d'image, décoration adhésive, signalétique, vitrophanie, enseigne, solution d'écriture, revêtement de surfaces ou bien encore film solaire et de sécurité sont les domaines spécifiques dans lesquels nous apportons notre expertise. Grâce à cette pluralité de métiers, nous avons acquis la confiance de grands groupes industriels ou de services. Fort de notre maillage réseau, nous intervenons sur tout le territoire français, ainsi qu'à l'international.

De la conception, à la fabrication, jusqu'au déploiement de nos solutions, nos équipes assurent la gestion de projets d'aménagement ou de rénovation de locaux commerciaux, professionnels et industriels. De plus, notre partenariat historique avec (leader européen de l'adhésif) nous permet l'utilisation de matériaux toujours à la pointe de la recherche et de la technologie.

ET L'ÉQUIPE ? Constituée de jeunes fous dynamiques et de vieux sages stratégiques (de 22 à 55 ans), nous travaillons dans des bureaux agréables et modernes situés à 500m de la Porte d'Italie, dans le sud de Paris.

VOUS ÊTES CURIEUX ? Apprenez en plus sur nous en consultant notre site web www.3ds.fr

----- NOS VALEURS -----
RÉACTIVITÉ, DISPONIBILITÉ
& RÉSULTAT

VOS MISSIONS

- Qualification de leads et détection de projets (via internet, salons, relationnel,...)
- Prospection téléphonique et terrain
- Rendez-vous commerciaux en autonomie (avec un objectif minimum de 10 RDV/semaine)
- Identifier les besoins des clients, conseiller et proposer des solutions sur-mesure
- Etablir et saisir des offres tarifaires (devis)
- Porter la négociation commerciale, afin d'assurer le succès de la relation client et la réalisation des objectifs
- Piloter la relation commerciale sur un portefeuille de clients stratégiques
- Être responsable du développement et de la fidélisation du portefeuille client qui vous sera confié
- Assurer la promotion de 3DS Groupe par une présence fréquente et organisée auprès de vos clients
- Préparer des réponses pour les différents Appels d'Offres (AO)
- Assurer un reporting précis des actions sur notre CRM (Salesforce)

Rattaché(e) au Directeur Associé de 3DS Groupe, vous serez en relation constante avec l'ensemble des équipes Commerciales, de Projets & Marketing.

PROFITEZ D'UN CADRE DE TRAVAIL



AGRÉABLE & TENDANCE

COMPÉTENCES PARTICULIÈRES REQUISES

- **BAC+2 minimum** en formation **Vente / Commerce**
- **Expérience de 3 ans minimum** en **déploiement d'identité visuelle / signalétique / vitrophanie / adhésifs**
- Maîtrise parfaite des logiciels du Pack Office (Excel, Word, Powerpoint)
- Polyvalent(e) & facilement adaptable à tous types de demandes commerciales
- Organisé(e), autonome et efficace dans la gestion de son temps & des priorités
- Autodidacte, proactif(ve) et attentif(ve) aux détails
- Habitué(e) à travailler en équipe
- Vous faites preuve d'une bonne aisance relationnelle et d'une véritable aisance orale

LE PROFIL IDÉAL POUR TRAVAILLER CHEZ NOUS...

Vous êtes à la recherche de nouveaux challenges ? Vous aimez l'ambiance start-up ?
 Vous souhaitez intégrer une équipe pleine de ressources & conquérante ? 3DS Groupe est fait pour vous !

Une **expérience** dans le domaine de la **signalétique et/ou des solutions adhésives** est **primordiale**

PERSÉVÉRANT(E) À L'ÉCOUTE EMPATHIQUE RIGOUREUX(SE)
 PERSUASIF(VE) CURIEUX(SE) ORGANISÉ(E)
 OPTIMISTE

LE POSTE

CDI à temps plein

Rémunération : fixe + commissions + prime sur objectif

- Véhicule de service
- Prime d'intéressement
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 100%
- Tickets Restaurants
- Téléphone pro (smartphone) & ordinateur portable

Localisation : Le Kremlin-Bicêtre

Adressez votre candidature à

Marvyn DOUARD
Directeur Associé
 mdouard@3ds.fr

TOUTE L'ÉQUIPE 3DS GROUPE VOUS ATTEND !

