

L'ENTREPRISE

Créé en 1998, nous accompagnons nos clients dans le déploiement de leur identité visuelle physique.

Déploiement d'image, décoration adhésive, signalétique, vitrophanie, enseigne, solution d'écriture, revêtement de surfaces ou bien encore film solaire et de sécurité sont les domaines spécifiques dans lesquels nous apportons notre expertise. Grâce à cette pluralité de métiers, nous avons acquis la confiance de grands groupes industriels ou de services. Fort de notre maillage réseau, nous intervenons sur tout le territoire français, ainsi qu'à l'international.

De la conception, à la fabrication, jusqu'au déploiement de nos solutions, nos équipes assurent la gestion de projets d'aménagement ou de rénovation de locaux commerciaux, professionnels et industriels. De plus, notre partenariat historique avec **3M** (leader européen de l'adhésif) nous assure l'utilisation de matériaux toujours à la pointe de la recherche et de la technologie.

ET L'ÉQUIPE ? Constituée de jeunes fous dynamiques et de vieux sages stratégiques (de 22 à 55 ans), nous travaillons dans des bureaux agréables et modernes situés à 500m de la Porte d'Italie, dans le sud de Paris.

VOUS ÊTES CURIEUX ? Apprenez en plus sur nous en consultant notre site web www.3ds.fr

----- NOS VALEURS -----
RÉACTIVITÉ, DISPONIBILITÉ
& RÉSULTAT

VOS MISSIONS

FONCTION MANAGÉRIALE :

- Manager l'équipe commerciale
- Accompagner et former les équipes commerciales
- Animer les réunions d'équipe
- Contrôler et garantir la rentabilité de chaque projet et chiffrage.
- Vérifier et contrôler le travail de ses équipes
- Reporting régulier quantitatif et qualitatif des données du pôle à travers le CRM.
- Recruter le personnel nécessaire au fonctionnement du pôle
- Fidéliser les comptes stratégiques de l'entreprise

FONCTION COMMERCIALE :

- Qualification de leads et détection de projets (via internet / salons / relationnel ...)
- Rendez-vous commerciaux en autonomie
- Identifier les besoins, conseiller et proposer des solutions sur-mesure
- Etablir et saisir des offres tarifaires (devis)
- Porter la négociation commerciale pour assurer le succès de la relation client et la réalisation des objectifs
- Piloter la relation commerciale sur un portefeuille de clients stratégiques
- Assurer la promotion de 3DS Groupe par une présence fréquente et organisée auprès de vos clients
- Préparer des réponses pour les différents Appels d'Offres (AO)
- Assurer un reporting précis des actions sur notre CRM.

Rattaché(e) au Directeur Associé de 3DS Groupe, vous serez en relation constante avec l'ensemble des équipes Commerciales, de Projets & Marketing.

PROFITEZ D'UN CADRE DE TRAVAIL



AGRÉABLE & TENDANCE

COMPÉTENCES PARTICULIÈRES REQUISES

- **BAC+3 minimum** en formation **Vente / Commerce**
- **Expérience de 7 ans minimum** en vente de déploiement d'identité visuelle / signalétique / vitrophanie / adhésifs
- Avoir du charisme et être un leader
- Polyvalent(e) & facilement adaptable à tous types de demandes commerciales
- Aimer les défis et l'atteinte des objectifs fixés
- Vous faites preuve d'une bonne aisance relationnelle & d'une véritable aisance orale
- Organisé(e), autonome et efficace dans la gestion de son temps & des priorités
- Autodidacte, proactif(ve) et attentif(ve) aux détails + Prise d'initiatives et dynamisme
- Maîtrise parfaite des logiciels du Pack Office (Excel, Word, Powerpoint)

LE PROFIL IDÉAL POUR TRAVAILLER CHEZ NOUS...

Vous êtes à la recherche de nouveaux challenges ? Vous aimez l'ambiance start-up ?
 Vous souhaitez intégrer une équipe pleine de ressources & conquérante ? 3DS Groupe est fait pour vous !

Une **expérience** dans le domaine de la **signalétique** et/ou des **solutions adhésives** est **primordiale**

PERSÉVÉRANT(E) À L'ÉCOUTE EMPATHIQUE RIGOUREUX(SE)
 PERSUASIF(VE) CURIEUX(SE) ORGANISÉ(E)
 OPTIMISTE

LE POSTE

CDI à temps plein

Rémunération : fixe + commissions + prime sur objectif

- Véhicule de service
- Prime d'intéressement
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 100%
- Tickets Restaurants
- Téléphone pro (smartphone) & ordinateur portable

Localisation : Le Kremlin-Bicêtre

Adressez votre candidature à

Marvyn DOUARD
Directeur Associé
 mdouard@3ds.fr

TOUTE L'ÉQUIPE 3DS GROUPE VOUS ATTEND !

