

L'ENTREPRISE

Créé en 1998, nous accompagnons nos clients dans le déploiement de leur identité visuelle physique.

Déploiement d'image, décoration adhésive, signalétique, vitrophanie, enseigne, solution d'écriture, revêtement de surfaces ou bien encore film solaire et de sécurité sont les domaines spécifiques dans lesquels nous apportons notre expertise. Grâce à cette pluralité de métiers, nous avons acquis la confiance de grands groupes industriels ou de services. Fort de notre maillage réseau, nous intervenons sur tout le territoire français, ainsi qu'à l'international.

De la conception, à la fabrication, jusqu'au déploiement de nos solutions, nos équipes assurent la gestion de projets d'aménagement ou de rénovation de locaux commerciaux, professionnels et industriels. De plus, notre partenariat historique avec **3M** (leader européen de l'adhésif) nous assure l'utilisation de matériaux toujours à la pointe de la recherche et de la technologie.

ET L'ÉQUIPE ? Constituée de jeunes fous dynamiques et de vieux sages stratégiques (de 22 à 55 ans), nous travaillons dans des bureaux agréables et modernes situés à 500m de la Porte d'Italie, dans le sud de Paris.

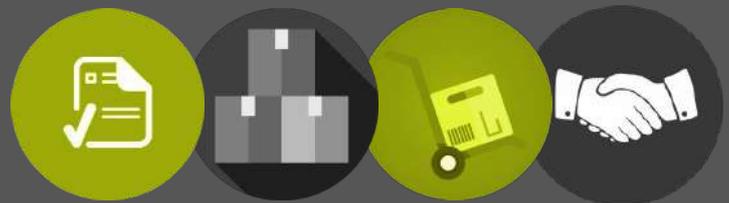
VOUS ÊTES CURIEUX ? Apprenez en plus sur nous en consultant notre site web www.3ds.fr

----- NOS VALEURS -----
RÉACTIVITÉ, DISPONIBILITÉ
& RÉSULTAT

VOS MISSIONS

Réalisation des tâches suivantes :

- Chiffrer et budgéter les projets de l'équipe commerciale
- Rédiger les offres tarifaires
- Réaliser les demandes de prix auprès des fournisseurs
- Recherche de nouveaux fournisseurs
- Création et mise à jour d'une grille tarifaire par fournisseur
- Réception et études des appels d'offres
- Réalisation de survey techniques
- Planification de poses et interventions (planning)
- Suivi des projets
- Veilles technologique
- Rendez-vous commerciaux



Rattaché(e) au Directeur Associé de 3DS Groupe, vous serez en relation constante avec l'ensemble des équipes Commerciales, de Projets & Marketing.

PROFITEZ D'UN CADRE DE TRAVAIL



AGRÉABLE & TENDANCE

COMPÉTENCES PARTICULIÈRES REQUISES

- DUT / BAC Pro / BTS ou toute autre formation dans l'**Achat**
BAC+2 minimum ou expérience significative dans le domaine de l'achat
- Maîtrise parfaite des logiciels du Pack Office (Excel, Word, Powerpoint)
- Polyvalent(e) & facilement adaptable à tous types de demandes commerciales
- Organisé(e), autonome et efficace dans la gestion de son temps & des priorités
- Autodidacte, proactif(ve) et attentif(ve) aux détails
- Habitué(e) à travailler en équipe
- Vous faites preuve d'une bonne aisance relationnelle & d'une véritable aisance orale

LE PROFIL IDÉAL POUR TRAVAILLER CHEZ NOUS...

Vous êtes à la recherche de nouveaux challenges ? Vous aimez l'ambiance start-up ?
Vous souhaitez intégrer une équipe pleine de ressources & conquérante ? 3DS Groupe est fait pour vous !

Une **expérience** dans le domaine de la **signalétique et/ou des solutions adhésives** serait un plus

PERSÉVÉRANT(E) À L'ÉCOUTE POLYVALENT(E) RIGoureux(SE)

PERSUASIF(VE) CURIEUX(SE) ORGANISÉ(E)

OPTIMISTE

LE POSTE

Contrat en Apprentissage de 24 mois
(septembre 2020 - août 2022)

Localisation : Le Kremlin-Bicêtre

Adressez votre candidature à

recrutement@3ds.fr

TOUTE L'ÉQUIPE 3DS GROUPE VOUS ATTEND !

