

### L'ENTREPRISE

Créé en 1998, nous accompagnons nos clients dans le déploiement de leur identité visuelle physique.

Déploiement d'image, décoration adhésive, signalétique, vitrophanie, enseigne, solution d'écriture, revêtement de surfaces ou bien encore film solaire et de sécurité sont les domaines spécifiques dans lesquels nous apportons notre expertise. Grâce à cette pluralité de métiers, nous avons acquis la confiance de grands groupes industriels ou de services. Fort de notre maillage réseau, nous intervenons sur tout le territoire français, ainsi qu'à l'international.

De la conception, à la fabrication, jusqu'au déploiement de nos solutions, nos équipes assurent la gestion de projets d'aménagement ou de rénovation de locaux commerciaux, professionnels et industriels. De plus, notre partenariat historique avec **3M** (leader européen de l'adhésif) nous assure l'utilisation de matériaux toujours à la pointe de la recherche et de la technologie.

**ET L'ÉQUIPE ?** Constituée de jeunes fous dynamiques et de vieux sages stratégiques (de 22 à 55 ans), nous travaillons dans des bureaux agréables et modernes situés à 500m de la Porte d'Italie, dans le sud de Paris.

**VOUS ÊTES CURIEUX ?** Apprenez en plus sur nous en consultant notre site web [www.3ds.fr](http://www.3ds.fr)

----- NOS VALEURS -----  
RÉACTIVITÉ, DISPONIBILITÉ  
& RÉSULTAT

### VOS MISSIONS

#### Missions principales : **Pilotage de projets**

- Survey et préconisation technique
- Elaboration des chiffrages selon les instructions de la direction
- Suivi des approvisionnements et de la production
- Suivi du planning et de la mise en oeuvre
- Assurer un appui humain aux équipes de production et commerciaux
- Gestion et coordination des chantiers
- Levées de réserves
- Comptes rendus & réception

#### Missions secondaires : **Relations commerciales**

- Rendez-vous commerciaux en autonomie
- Qualification de leads et détection de projets
- Assurez la promotion de 3DS Groupe par une présence fréquente et organisée auprès de vos clients et prospects
- Identifier les besoins, conseiller et proposer des solutions sur-mesure
- Recherche et ciblage de nouveaux prospects (via internet / salons / relationnel...)

**Rattaché(e) au Directeur de Projets, vous serez en relation constante avec les équipes commerciales, de production et de mise en œuvre.**

### PROFITEZ D'UN CADRE DE TRAVAIL



AGRÉABLE & TENDANCE

## COMPÉTENCES PARTICULIÈRES REQUISES

- Une expérience dans la gestion de projets des domaines de la *signalétique adhésive* ou de la *construction tertiaire* ou encore de *l'immobilier d'entreprise* serait un plus
- Connaissance de la suite OFFICE (Excel, Word, Powerpoint) & des outils GOOGLE DRIVE (Sheet, Doc, Slide)
- Organisé(e), Autonome et Efficace dans la gestion de son temps & des priorités (gestion de projets)
- Avoir une bonne adaptabilité face aux imprévus
- Être habitué(e) à travailler en équipe et savoir s'adapter facilement à tous type de projets
- Être titulaire du Permis B

## LE PROFIL IDÉAL POUR TRAVAILLER CHEZ NOUS...

Vous êtes pilote de projets & à la recherche de nouveaux challenges ? Vous aimez l'ambiance startup ?  
Vous souhaitez intégrer une équipe pleine de ressources et conquérante ?

Une **expérience** dans le domaine de la **signalétique** serait un plus

RIGoureux(SE)   POLYVALENT(E)   A L'ÉCOUTE   OPTIMISTE  
ORGANISÉ(E)

### LE POSTE

CDI à temps plein

**Rémunération** - selon profil

- Tickets Restaurants
- Téléphone pro (smartphone) & ordinateur portable
- Véhicule de société
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 100%
- Prime d'intéressement

**Localisation** : Le Kremlin-Bicêtre

Adressez votre candidature à

**recrutement@3ds.fr**

TOUTE L'ÉQUIPE 3DS GROUPE VOUS ATTEND !

